



«Честь превыше прибыли!»

Основано в июне 1997 г.

ПРАВО ПОТРЕБИТЕЛЯ

ИЗДАНИЕ ПЕРМСКОЙ ГИЛЬДИИ ДОБРОСОВЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

декабрь 1997 г., № 3

14 ДЕКАБРЬ 1997 ГОД

- *Выборы в Законодательное Собрание Пермской области*
- *Референдум пермяков по вопросу: "Согласны ли Вы на реализацию проекта по ликвидации и утилизации твердотопливных ракет на территории г. Перми?"*

"Большие обещания уменьшают доверие"
Гораций
 (полное имя Квинт Гораций Флакк, римский поэт, жил в I в. до н. э., Рим)

ТАК ХОЧЕТСЯ "ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ ВЛАСТИ"...

Этот номер газеты выходит накануне новых выборов в Законодательное Собрание области. Мы представляем кандидатов в депутаты от Гильдии добросовестных предприятий. И событие это вновь вызывает размышления, тревоги и надежды.

В истории человечества одной из центральных всегда была проблема взаимоотношений человека и власти. Человек противопоставлен огромной машине в образе то рабовладельческого государства, то феодального или капиталистического.

На территории России эта проблема приобретала характер всеобъемлющей в силу абсолютистского содержания любой нашей власти, которая постоянно господствовала над жизнью и смертью человека, над его образом жизни, предписывая и регламентируя каждый его шаг. Не раз мелькала надежда на изменение этих взаимоотношений, но в силу ряда обстоятельств (объективных и субъективных) они так и не получили своего развития.

События начала 90-х годов вновь остро поставили проблему взаимодействия жизни каждого конкретного человека и всеобъемлющей власти. Ведь и преобразования-то эти проходили под знаком "демократизации", что, как известно, в буквальном переводе означает "народовластие".

Думается, каждый человек, идущий на выборы, питает себя надеждой, что новая власть, избранная им, не обманет, не углубит пропасть между властью и человеком, что это будет человеческая власть. Хочется верить, что это осознает каждый депутат, который становится частичкой власти. И непозволительно не помнить, не реализовать эту надежду.

В добрый, ответственный путь человеческого сотрудничества, - всем нам.

Главный редактор **Антонина НЕВОСТРУЕВА**



Александр Иванович КАЖИН

Исполнительный директор АО Маслобаза "Заря" Избирательный округ № 3 (Дзержинский район)



Олег Борисович БУРЦЕВ

Заместитель директора государственного областного предприятия "Пермфармация" Избирательный округ № 9 (Свердловский район)



Александр Анатольевич РЕПИН

Генеральный директор малого предприятия "Сатурн-Р" Избирательный округ № 4 (Дзержинский район)



Сергей Николаевич МИТИРЕВ

Генеральный директор ОАО "Пермская пивоваренная компания" Избирательный округ № 11 (Свердловский район)

НАКАЗЫ ИЗБИРАТЕЛЕЙ

КАКИМИ ОНИ ВИДЯТ ДЕПУТАТОВ...

Несколько дней осталось до конца этого года. Не ошибусь, если скажу: большинство наших сограждан думают об этом с облегчением. Что бы ни сулили нам гороскопы, ни одного легкого и приятного года за время перестройки не было. Ну, скажите честно, у кого сегодня нет проблем? И как ни призывают нас служители церкви к смирению, а политики к примирению и согласию - ничего у них пока не выходит. И с тем, что тяжело, несправедливо, хлопотно, расстраиваешься без сожаления. Остается надеяться только на лучшее будущее. А вот это делать мы как раз, слава Богу и заветам марксизма-ленинизма, еще не разучились.

С новым 1998 годом, который совсем не за горами, многие связывают свои чаяния и новые

планы. Насколько будут оправданы эти надежды, в какой-то степени зависит от всех нас. 14 декабря добросовестные пермяки пойдут на избирательные участки и отдадут свои голоса тому или иному кандидату в депутаты Законодательного Собрания области. Именно этот выбор в определенной степени скажется на дальнейшей политико-экономической жизни громадного Пермского края.

Корреспондент Ольга Ханжина побывала в некоторых избирательных округах города. С единственной целью - узнать, какими видят люди своих будущих избранников и что, по их мнению, должно стать краеугольным камнем в работе Законодательного Собрания области.

(Продолжение на с. 3)

СРЕДИ ЛУЧШИХ В РОССИИ

С радостью сообщаем, что жюри конкурса "Лучшие российские предприятия - 97" определило 60 лучших из почти 400 претендентов на это звание. И среди них АООТ "Пермский мясокомбинат".

Так держать, наш партнер по Гильдии! Новых побед!

В НАШЕЙ СЕМЬЕ ПРИБЫЛО!

Закрытое акционерное общество "Прана-Полимер". Генеральный директор Королев Дмитрий Юрьевич. Предприятие образовано в 1995 году. Основное направление деятельности - производство полиэтиленовой пленки и полиэтиленовой пленочной упаковки. По выпуску термоусадочной пленки, мешков для химических удобрений и пленки для вакуумной упаковки денежных банкнот "Прана-Полимер" является единственным производителем в Пермской области. Всего в ассортименте предприятия более 50 наименований, и вся продукция имеет гигиенические сертификаты и соответствует высшему качеству ГОСТов.

Закрытое акционерное общество "Вербена". Директор Королев Юрий Петрович. Организованное в 1996 году, ЗАО "Вербена" осуществляет несколько видов деятельности. Основная - фармацевтическая, включающая закуп, хранение и реализацию лекарственных средств и изделий медицинского назначения. Предприятие занимается и производством. Это знакомые пермским автомобилистам аптечки первой

помощи. Имея свою аптеку, ЗАО "Вербена" работает над осуществлением городской программы льготного обеспечения населения лекарствами.

Акционерное общество "Хлеб". Генеральный директор Сиялов Александр Филиппович. Хлебокомбинат № 4 основан в 1937 году. Статус акционерного общества "Хлеб" получил в 1992 году. В его состав вошли "Хлебозавод № 4", изготавливающий формовой хлеб, "Хлебозавод № 9", выпускающий хлебобулочные изделия, и "Заозерская пекарня", специализирующаяся на сушках. Ежедневное производство продукции АО "Хлеб" - это 44 тонны. Доля предприятия на общегородском рынке хлебобулочных изделий - 17%.

Предприятие славится опытными людьми редких профессий, что позволяет сохранять и развивать вековые традиции хлебопечения.

В 1996 году предприятие перешло на газовое, экологически чистое топливо, что дает возможность обеспечивать выпуск еще более качественной продукции и в более широком ассортименте.

А. ЦАПЛИН, пресс-секретарь Гильдии

ПЕРВЫЙ ГОД: ИТОГИ, ОЦЕНКИ

В Доме журналиста состоялась пресс-конференция. А повод - Некоммерческому партнерству по защите прав потребителей "Пермская гильдия добросовестных предприятий" исполнился один год.

Первый год во многом основополагающий, определяющий всю дальнейшую жизнь. Поэтому представляющие Гильдию Л. Я. Мамаев (генеральный директор Пермского хладокомбината и Президент Гильдии), В. С. Бабушкин (директор Центра стандартизации, метрологии и сертификации), Ю. А. Овчинников (начальник Управления по торговле, качеству товаров и защите прав потребителей), члены Наблюдательного совета Гильдии, С. Н. Митирев (генеральный директор Пермской пивоваренной компании), О. Б. Бурцев (зам. директора государственного областного предприятия "Пермфармация"), А. И. Кажин (исполнительный директор АО маслобаза "Заря"), А. А. Репин (директор малого предприятия "Сатурн-Р"), А. Ф. Невоструева (главный редактор газеты "Право потребителя") и В. А. Гуляев (исполнительный директор Гильдии) рассказали о своих проблемах, успехах коллективов, которые они возглавляют, о роли Гильдии, ее становлении и развитии.

Было отмечено, что, несмотря на уникальность (Пермская Гильдия - первая в России организация подобного рода), за год наработан опыт взаимодействия между различными по своей деятельности предприятиями-членами Гильдии, отработан механизм приема в объединение, отшлифован Устав и другие основополагающие документы, заложены основы дальнейшего существования и развития партнерства.

В речах выступающих несколько раз прозвучало сочетание "элитарный клуб", что вызвало немало вопросов у журналистов газет, радио и телевидения. Отвечая на них, члены Наблюдательного совета рассказали, что элитарность Гильдии вытекает не из ограничений в приеме, а из строгости этого приема. Вступить в Гильдию может любое предприятие, организация, имеющие лицензию

на трудовую деятельность, но условия приема так жестки, что не все из них могут пройти систему проверок со стороны контролирующих организаций. Регулярный выпуск только доброкачественной продукции и оказание услуг европейского уровня - это простое условие, увы, пока не по силам многим из тех, кто никак не может отойти от прежних, весьма облегченных стандартов производства и валовых показателей.

Большой интерес у журналистов вызвала тема совместимости сфер деятельности некоторых фирм и предприятий и принципов работы Гильдии. Так, члены Наблюдательного совета сообщили, что по этой причине не принят в партнерство один из коммерческих банков Перми. Банковское дело вообще отличается своеобразием отношений. Между банками и вкладчиками они очень разнятся от взаимодействия производителей и покупателей с покупателями-потребителями. В частности, работники вышеназванного банка не смогли полностью дать гарантию, что их вкладчики не будут ущемлены в своих правах. (Действительно, на наших глазах банки терпят банкротство и их клиенты теряют свои накопления, а потом годами добиваются возврата своих вкладов.)

Подробно обсуждались на конференции проблемы выпуска новой продукции предприятиями-членами Гильдии. Коллеги журналисты интересовались газетой "Право потребителя", предвыборной кампанией, в которой участвуют в качестве кандидатов в депутаты несколько руководителей предприятий Гильдии.

"Пермская гильдия добросовестных предприятий" вступила во второй год своего существования. Время, прошедшее со дня ее образования, показало жизнеспособность Гильдии, ее большие перспективы на развитие и рост. Это подтвердило пополнение партнерства еще семью предприятиями, которые получили дипломы о вступлении в "экономическую гвардию Урала", по меткому выражению одной из газет.



Опытной рукой ведет пресс-конференцию И. В. Марасанова; журналистки Б. Береснева, Т. Шестакова и Л. Копытова; обозреватель "Звезды" Г. Селиванов; над всеми возвышается известный кинооператор Илья Забродский в роли фотокорреспондента; видимо, непростой вопрос задают главному редактору газеты "Право потребителя" А. Невоструеву.

Фоторепортаж И. Забродского и А. Ердякова

ДВИЖЕНИЕ — ЭТО ЖИЗНЬ

На фото: зал внимал каждому слову выступающих; особенно внимательно, как и полагается по рангу, слушал всех президент Гильдии Л. Я. Мамаев (в центре); а генеральный директор АО "Пермский маргариновый завод" Л. И. Пименов (справа) как всегда остро ставил вопросы; молодой исполнительный директор ООО "Рэйд-Квадрат" Дмитрий Меновщиков (левый снимок) говорит о том, как дорог ему подарок на память о приеме в Гильдию; а вот о чем задумался в этот момент вице-губернатор В. Л. Чебыкин - сказать не можем; исполнительный директор ТОО Творческого объединения "Ермак" И. В. Марасанова успевает и на празднике решать производственные проблемы; хотя фотография депутата Государственной Думы В. В. Похмелкина завершающая, но слово он держал на "юбилее" первым.

Фоторепортаж Т. Таирова



Малый зал драматического театра сиял огнями. Проходило торжественное собрание, посвященное первой годовщине образования "Пермской гильдии добросовестных предприятий".

На праздник собрались представители областных и городских ведомств по защите прав потребителей, руководители районных администраций Перми, гости и журналисты. В деловой части вечера перед директорами предприятий-членов Гильдии выступил депутат Государственной Думы В. В. Похмелкин, который рассказал о новом налоговом кодексе.

Начало торжественной части положило прочитанное вице-губернатором В. Л. Чебыкиным поздравление губернатора Г. В. Игумнова, в котором высоко оценивается роль Гильдии в создании цивилизованного общества потребителей. Каждый из директоров предприятий, вступивших в объединение, тоже держал слово. Короткую праздничную речь произнес и президент Гильдии Л. Я. Мамаев.

Затем состоялась процедура

приема новичков в члены Гильдии. Это ЗАО "Интурист-Пермь", ЗАО "ПермавтоГАЗсервис", МП "Сатурн-Р", ООО "Рэйд-Квадрат", ЗАО "Вербена", ЗАО "Прана-Полимер", АО "Хлеб", которым вице-губернатор В. Л. Чебыкин вручил дипломы и флажки с символикой Гильдии. Также в качестве сувениров руководители предприятий получили по календарю с фирменным знаком объединения и номер журнала "Мастер". (Необходимо сказать, что журнал и календарики подарила фирма "Альф".)

А затем началось неформальное общение вокруг празднично накрытых столов. Журналисты сновали между гостями и хозяевами, набирая информацию. У микрофона, установленного в фойе, выступали все желающие сказать теплые слова

о "юбилеаре". Стрекотали кинокамеры и мигали фотовспышки. Шелестели в руках публики странички газеты "Право потребителя".

Но праздники кончаются, и начинаются трудовые будни, которые заполнены множеством больших и мелких важных дел. Планируются спортивные соревнования на призы Гильдии. Осуществляется задумка о проведении ярмарки. Вносятся последние штрихи в образовательную программу партнерства. Готовится новый номер газеты...

Работы много и, думаю, никогда не будет мало. Но ведь движение - это жизнь. Думаю, что жизнь в Гильдии не затухнет никогда, ряды ее будут расти, вовлекая в себя и другие области Уральского региона.

В добрый путь, Гильдия!

Сердечно благодарим коллег журналистов "Губернских вестей", "Нового компаньона", "Ветты" и других изданий за оказанное внимание нашей газете "Право потребителя".

Желаем вам всего самого доброго и, конечно, успехов в нашем общем деле.

Округ № 3, Дзержинский район, г. Пермь

С ДУМОЙ О ЛЮДЯХ

КАЖИН Александр Иванович.

52 года.

Высшее образование, экономист.

Женат, двое детей, трое внуков.

Интервью кандидата в депутаты Законодательного Собрания области Александра Ивановича Кажина.

- Александр Иванович, почему Вы решили идти в депутаты и, простите, зачем это Вам?

- За свои 52 года я прошел большой путь: от рабочего до руководителя. Я знаю жизнь, просто болею от всего того, что происходит с нашим народом, Россией. Я переживаю за обыкновенных людей, за их человеческие нужды, из которых и складывается достойная жизнь. Я могу их решить. Я знаю, как это сделать.

- А почему надеетесь именно на избирателей Дзержинского района?

- Так я же "дзержинец" - с какой стороны ни посмотри. Вся жизнь, от рождения до сегодняшнего дня, в родном районе. Родился на Красном Октябре, учился в школе № 35, в ПТУ № 15, закончил наш университет. Правда, отлучался из района на три года: был призван в ряды Советской Армии, служил в ракетных войсках на

ВЛКСМ завода имени Дзержинского, был председателем ДОСААФ. Хорошую закалку получил, будучи депутатом райсовета. Был членом Коммунистической партии Советского Союза.

- Александр Иванович, а может быть, не будем упоминать в интервью о КПСС?

- Антонина Федоровна, а почему не будем?! Мне нечего стыдиться. Я реалист. Вкалывал всю жизнь на себя, свою семью, на свой коллектив, на свой народ! Я патриот. Это наша жизнь, со всеми достижениями, трагедиями и позором. Пусть стыдятся "перевертыши". Без прошлого не может быть будущего. Кто лично со мной, хотя бы раз, имел дело, знает, что я "работяга". Я еще раз говорю, что я знаю, что надо людям, - во всяком случае, не "либерализацию", "приватизацию", "деноминацию" и т. д. Не глупые ведь ребята, но куда летят, как цинично расправляются с собственным народом... Про детей, молодежь, стариков совсем забыли. А что делается с наукой, образованием, медициной. Что уж все так растаптывать и рубить сук, корни в конце концов...

- Но если проанализировать состав депутатов нынешнего Законодательного Собрания, вернуться к их программам, обещаниям, - народ-то почти весь опытный. Тоже ратовали за нужды области, обещали лоббировать социальную сферу, производителя, культуру, образование, медицину, науку...

- Давайте не будем лукавить. На некоторых депутатов посмотрите - заснешь. Какие-то дымокские игрушки для машины голосования. Или другая крайность - корпоративные интересы берут у них верх над интересами города и области.

Если бы власть поддерживающие подерживали людей дела, профессионалов, а не тех, кто удобен. Если бы при выборе чиновника, депутата не пресчитывали, кто за кого, и кого поддержит, а руководствовались здравым смыслом, ситуация в стране давно бы развернулась в пользу законопослушных

граждан.

Я уже от многих иллюзий последних лет освободился. Хотя тоже нельзя валить все в одну кучу. Мне в жизни очень везет на людей. Сейчас работаю с президентом АО Пермской финансово-промышленной группы А. Р. Кузевым. Приятно, что и на таких людей опирается губернатор области. Молод, энергичен, прост, человечен. Мой генеральный, Е. И. Кукшинов, - вроде и неудобно называть своего шефа, но против правды не попрешь - человек с головой. А принимал меня на работу Е. В. Баландин; правда, он ушел в "Пермзернопродукт", генеральным. От земли ведь люди. Если бы вы только

смогли опубликовать, я бы знаете сколько умных людей назвал, с кем можно делать дело!

- Вы очень занятой человек, а депутатская деятельность требует времени. Как Вы реально сможете работать?

- У нас очень квалифицированный коллектив, подчиненные, которым я доверяю. Мы приняли это решение взвешенно, вместе. Найдем формы работы. Надо все успеть.

- Вы называете себя "независимым" кандидатом. Что вкладываете в это понятие?

- Я не представляю интересы только какого-то определенного слоя людей, организации. Я принципиально не состою ни в какой официальной партии. Я не могу приспосабливаться под чье-то мнение, авторитет. Даже если из-за этого проиграю. Я намерен лоббировать человеческое отношение человека к человеку. Необходимо преодолеть пропасть, отделяющую человека и власть. Я работаю и хочу работать во имя того, чтобы это была единая человеческая власть.

По натуре я лидер. Но власть, как таковая, меня не прельщает. Я живу нормально, не прислуживал и не собираюсь никому прислуживать. Но я и не Дон Кихот, чтобы бросаться на мельницу, знаю, что лбом стену не прошибешь.

Я иду в депутаты, чтобы и дальше служить людям, как бы высокопарно это ни звучало. Я и среди всяких всплывших, обманывающих свой народ буду держать ухо востро. Я всегда помогал людям, и они платили мне тем же. Я даже к недругам своим зла не питаю, а люблю за ними наблюдать...

- А что Вы можете сказать о своей программе?

- А неужели я о ней ничего не сказал?! Поближе к дню выборов обнародую.

- Александр Иванович, Вы делаете серьезный акцент на социальных нуждах жителей области. Но Вы ведь не можете брать на себя обязательства поставить телефон, помочь с квартирой, оборудовать больницу, школу. Это не задача депутата Законодательного Собрания. Мы пытаемся строить правовое государство, чтобы перед законом все были равны. Чтобы исполнительная власть порядочно работала над бюджетом. Не вводите ли Вы в заблуждение конкретных избирателей? Ведь многие люди по старинке не видят разницы между исполнительной и законодательной властью.

- Во-первых, независимо от депутатства, если я обещаю что-то людям, то слово свое держу. Помогаю и буду помогать и школам, и больницам, и церквям, и монастырям. Но вся социально-экономическая политика области в руках депутатов. Поэтому и иду в эту власть, чтобы и ее не приватизировали.

Беседовала А. НЕВОСТРУЕВА



космодроме "Байконур". Кстати, знаком со многими великими людьми, особо горжусь знакомством с Ю. А. Гагариным. Но это тема другого разговора.

Только на заводе имени Ф. Э. Дзержинского проработал 17 лет, 5 лет - на заводе "Коммунар". Глубже осознал социально-экономические проблемы, работая директором райпищеторга, заведующим социально-экономическим отделом райисполкома, директором базы управления общественного питания Пермского облисполкома. Попробовал себя и в роли руководителя частной коммерческой фирмы.

Дважды избирался первым секретарем комитета

ВСЕГДА ЖДЕМ

АО МАСЛОБАЗА "ЗАРЯ"

Адрес: 614058, г. Пермь, ул. Телеграфная, 7.

11 мая 1936 года в г. Молотове (г. Пермь) образовалась областная оптовая торговая база Главжирмасло - специализированное предприятие по обеспечению населения города и области растительным маслом.

В 60-е годы базу переименовали в "Роспищеснабсытсырье" с теми же функциями. В 1992 году коллектив приватизировал предприятие, оно стало называться АО маслобаза "Заря".

Здесь всегда в продаже растительное весовое и фасованное масло отечественного и импортного производства. Продукция поступает только с заводов-изготовителей, имеющих современные производственные и фасовочные линии.

Наш коллектив занят серьезным делом по дальнейшему улучшению обслуживания населения города Перми и области с учетом современных требований и Закона РФ "О защите прав потребителей".

На основе растительных масел производится олифа, для ее реализации имеются ре-

зервуары на 300 т.

Складские площади объемом 1500 кв. м позволяют заниматься торговлей сахаром, мукой, крупами, бакалеей, кондитерскими изделиями, алкогольной продукцией, консервацией: мясной, молочной, рыбной и др. Всего около 300 наименований продовольственных товаров.

Доставка товаров потребителям осуществляется своим транспортом.

Предприятие отстроено заново в 90-е годы. Здесь работают специалисты высокого класса. Вся продукция сертифицирована.

В настоящее время мы заняты подготовкой технической документации на установку линии по разливу масла в бутылки.

Наш коллектив занят серьезным делом по дальнейшему улучшению обслуживания населения города Перми и области с учетом современных требований и Закона РФ "О защите прав потребителей".

А. И. КАЖИН,
исполнительный директор

Людмила Григорьевна Дворсон, консультант в ОПИК, Заслуженный работник РФ:

- А. И. Кажин -

благородный человек. Он понимает, что такое Культура и ее роль в духовной жизни общества. Мы с ним начинали работу по Белогорскому Свято-Николаевскому мужскому монастырю: Уверена, что такие неравнодушные люди не дадут погибнуть святыням нашего Отечества, не дадут забыть великих людей России. Надеюсь, что мы и дальше продолжим работу по охране памятников истории и культуры.

Рудольф Вячеславович Мингалев, ктитор Свято-Николаевского Белогорского мужского монастыря:

- Пройдя большую, многолетнюю школу хозяйствования и в конце жизни приобретя к Божественным писаниям, к творениям Святых отцов нашей Православной церкви, оценку людям, их человеческие, деловые качества и надежность определяешь с совершенно других позиций. Характеризуя Александра Ивановича Кажина, я совершенно свободно говорю: он направляет свои действия и проверяет их с позиций заповедей Божьих. И главная заповедь, о любви к людям, остается для него также главной по всей его жизни. Он твердо знает, что каждому человеку придется держать ответ перед последним судом, судом Божьим, за все свои жизненные деяния, за использование тех талантов, которые вложил в нас Бог. Александр Иванович был одним из первых благотворителей Белогорского монастыря. Оставаясь им и в настоящее время, он прекрасно понимает, что без духовного обновления человека не исцелить нам болезни нашего общества.

Петр Юрьевич Павлов, президент Пермской областной федерации бокса, член Исполнительной федерации бокса России:

- Я еще был безумным пацаном, когда Александр Иванович взял меня под свое опеку. Мне тогда довелось работать под его началом. За это время я узнал его как доброго, отзывчивого и заботливого человека. Многие пацаны обязаны ему за то, что он вовремя отвел от них беду, приобщил к спорту. Он и сам большой любитель спорта и замечательный болельщик. Всегда оказывал и до сих пор оказывает моральную и материальную поддержку федерации бокса. Последний пример - его помощь спортклубу

КАЖИН - КАЖДОМУ, КАЖДЫЙ - ЗА КАЖИНА

"Дзержинец". Я его уважаю, он человек дела!

Татьяна Александровна Акимова, заместитель директора школы № 35:

- В нашей школе Александр Иванович учился с 1 по 7 класс, и мы его помним, и он нас не забывает. Совсем недавно, в октябре этого года, мы праздновали 60-летие школы. Если бы не человеческая и материальная поддержка Александра Ивановича, такого бы общения, праздника для выпускников, учащихся, педагогов, всех присутствующих безусловно, не получилось бы. И дело не только в этом празднике. Он понимает сегодняшние проблемы школы. И по-доброму, благородно помогает нам. Спасибо ему за это.

Думается, что именно такие люди должны быть в Законодательном Собрании.

Мария Яковлевна Белогурова, директор магазина "Белочка":

- Александр Иванович - прекрасный организатор на все 100 процентов! Будучи директором Дзержинского райпищеторга, он так построил работу с предприятиями, что это было похоже на праздник! На работу шли с удовольствием, да и в самой работе царил постоянный оживление. Приятно вспомнить те времена! А Александр Иванович до сих пор звонит - поздравляет с праздниками, интересуется сегодняшними проблемами...

Любовь Петровна Никонова, директор магазина "Ветеран":

- Такой опытный, энергичный и деловой человек, как Александр Иванович, я считаю достоин стать депутатом в Законодательное собрание Пермской области. Почему?! Встречаясь с ним по работе, я заметила, во-первых, его доброжелательность к людям. Во-вторых, закинаясь новыми идеями, он умеет заинтересовать ими и остальных, не забывая при этом, если понадобится, и строго спросить за невыполненную работу или поручение. Как опытный руководитель, он всегда в курсе всех новшеств, будь это в сфере финансов, строительства, кадровой политики и т. д. У Александра Ивановича есть характерная особенность - сравнивать тот или иной случай с практическими примерами из своей жизни. Он всегда точно знает, на что следует обратить особое внимание. Проходит время, и сама жизнь убеждает, как часто он бывает прав.

НАКАЗЫ ИЗБИРАТЕЛЕЙ

А. Н. Морозов, научный работник:

- Хотелось, чтобы больше было депутатов образованных и лояльных. И чтобы действовали они в пределах разумного. В первую очередь им надо поднимать вопросы экологии.

И никакой утилизации твердотопливных ракет. Ведь нет гарантии от выброса вредных продуктов при аварии. А если технологический цикл при утилизации будет допускать утечку хлористых веществ, то начнет образовываться злоедействующий диоксин. А гарантии от этого никто не дает. Ответственность города до сих пор не услышала результатов экспертизы специалистов. Уж лучше быть бедным, но здоровым!

Пожелаю будущим депутатам также более разумной политики на местах, в районах города по вопросам благоустройства. Хорошо бы усилить независимые контролирующие организации по санитарии, озеленению.

Л. В. Романова, строитель:

Побольше учитывать интересы материнства и детства. Живу в микрорайоне Парковый, у меня двое школьников. Я столкнулась с тем, как мало стало бесплатных секций и кружков для ребят. Инфляция вроде бы остановилась, а плата за кружки растет и растет. Придумали еще в школах какие-то дополнительные услуги. Мы должны сейчас оплачивать не только работу преподавателя английского языка, но и 40 %, которые идут в налоги, как будто семья - это предприятие. И льготы на проезд в транспорте только для пенсионеров, а почему не детям? Откуда безработной мамаше дать на проезд сыну или дочке, иначе ребята выгоняют из автобуса. Дети-то в чем виноваты?!

(Продолжение на с. 4)

ЧУВСТВУЮ УМОМ, ДУМАЮ СЕРДЦЕМ...

По своему пути в жизни идет Олег БУРЦЕВ - заместитель директора государственного областного предприятия "Пермфармация", кандидат в депутаты Законодательного Собрания Пермской области по избирательному округу № 9.

- Мне 31 год. Родился в Перми, в семье потомственных врачей.

Закончив среднюю школу, в 1983 году тоже поступил в Пермский медицинский институт. Со второго курса начал подрабатывать на "скорой помощи", пройдя все ступеньки: был санитаром, затем медбратом, фельдшером, врачом. Закончил интернатуру по анестезиологии и реанимации. Затем три года отработал в отделении анестезиологии и реанимации Лысьвенской городской больницы.

Моя жена Лариса училась в медицинском институте (она врач-терапевт сейчас), а мы жили с сыном Виталием. Когда ему исполнилось четыре года, переехали жить к ней в Пермь.

По моей специальности устроиться на работу было трудно, и в 1994 году я пришел в "Пермфармацию".

- Не жалеете, что так получилось?

- Все, что делаю сейчас, это все равно связано с медициной. Но иногда становится жаль, что в нашей стране врачам приходится так трудно устраивать свою профессиональную деятельность.

- Что Вам удалось осуществить за эти три года?

- Предприятие находилось в достаточно сложном положении, когда я пришел сюда. Рынок, конкуренция... А мы были обычным центральным звеном по снабжению медикаментами аптек и больниц области. Своей розничной сети не имели, кроме одной аптеки, что возле почтамта. И поэтому вначале старались добиться просто финансовой стабилизации, чтобы выжить. В России тогда многие подобные нам предприятия обанкротились.

Мы сумели изменить ситуацию. Тогда к нам пришло много молодежи, которая работает именно в коммерческих службах. То есть постарались привнести в работу государственного предприятия какие-то коммерческие жилки, нотки. Это помогает жить коллективу более или менее уверенно, вовремя выплачивать налоги и т. п.

- А как Вы пришли к проекту "Социальная аптека"?

- Люди, которые имеют недостаточное средств для существования, должны получать хоть какую-то помощь. В частности, от нас, от государственного предприятия. То есть в нашем лице мы осуществляем поддержку малоимущего населения как бы от имени государства.

- Что подтолкнуло к решению выдвинуть свою кандидатуру в Законодательное

Собрание?

- Я знаю всю поднаготную медицины: от кормления, лечения людей до обеспечения больниц оборудованием. Работая в "Пермфармации", увидел и другую сторону: как снабжаются лечебные учреждения лекарствами. У меня и у моих коллег есть немало медицинских программ, которые надо проводить на уровне Законодательного Собрания.

Но независимо, буду я в Законодательном Собрании или нет, собираюсь работать в этом направлении и дальше.

- Как родные отнеслись к тому, что Вы баллотируетесь в Законодательное Собрание?

- Жена нормально. Отец с долей скепсиса. Он сам был депутатом в старые времена и знает, насколько это непростая работа, но в целом благословил меня. Ну, а дети еще малы: сын Виталий учится в 3 классе экологической гимназии, дочка Сашенька в садик ходит.

- Ваша предвыборная кампания не отражается на производственной деятельности?

- А я в отпуске. Я привык: если чем-то занимаюсь, то с полной отдачей.

- К Вам уже сейчас обращаются люди за помощью: как к специалисту или как к кандидату в депутаты?

- Видите ли, у меня уже годичный опыт работы помощником депутата. И многие проблемы микрорайона Крохалева знаю достаточно хорошо и как их решать. При этом мне помогают друзья - коллеги, налажены многие деловые связи.

- А Ваши личные интересы на что распространяются?

- Живем в четырехкомнатной квартире в поселке Железнодорожный три семьи: еще мой брат, а также брат Ларисы с женой и ребенком. Нам весело и хорошо пока. Дач, гаража нет. Но есть старенький Ниссан. Отдыхаем, когда есть время, вместе с коллегами: на природе, на базах отдыха на Каме, Сылве, на даче у друзей...

- Что значит для Вас слова: "Чувствую умом, думаю сердцем"?

- Для любого врача, который болеет за свою профессию, это близкие слова. Нас учили чувствовать умом людское горе, людскую боль и думать сердцем. Как сказал поэт, человек, думающий сердцем, более великодушен и добр. А чуткость, доброта, умение выслушать другого - очень важные качества для любого человека.

Принесите свои заботы и боль своему кандидату в депутаты - я уже сейчас попытаюсь вам помочь. Звоните: 69-52-15.

Записала Л. Карпушкина

Как хорошо погулять всей семьей!



"ПЕРМФАРМАЦИЯ": ВЧЕРА, СЕГОДНЯ, ЗАВТРА

Название "Пермфармация" появилось на слуху у всех несколько лет назад. Именно тогда Пермская фармацевтическая фабрика и областной аптечный склад слились в единое государственное областное предприятие "Пермфармация". Тогда же сюда пришла команда молодых, энергичных людей, с горящими глазами, жаждущих работать, желающих что-то сделать для людей.

Заместитель начальника методологического отдела Владимир Рудольфович Ефремов, начальник галеново-фармацевтического производства Александр Витальевич Буйлин, старший менеджер по планированию и снабжению Александр Валерьевич Канин - мои собеседники сегодня.

В. Р. Ефремов: - Благодаря команде на предприятии сформировался коллектив единомышленников. Рынок требует полного обновления. Вот почему мы создали службы с принципиально новыми функциями: маркетинга, сбыта, методологическую, аналитическую и т. д. Все они в постоянном процессе развития.

Стратегическим направлением в деятельности "Пермфармации" осталось собственное производство. Так как это означает возможность поставлять пермякам самые дешевые лекарства. У нас производится более 70 галено-фармацевтических препаратов, самых дешевых в России.

А. В. Буйлин: - Древнеримский врач Гален разработал учение о селективном извлечении из лекарственных трав безбалластных различных веществ. В Перми галеновая лаборатория была создана в 1941 году для обеспечения фронта йодом, зеленой, перевязочным материалом. Сейчас из галеновых препаратов мы производим экстракты, настойки, различные капли. Другой вид нашей продукции - мягкие формы: мази, пасты, линименты. Еще одна группа - масла, спирты, растворы и смеси. Также фасуем травы, вату, марлевые отрезки. Фирменные аптечки "Кама" - тоже наше изделие. Эти аптечки самые дешевые, к тому же лицензированные: они прошли все испытания, разрешены Минздравом.

А. В. Канин: - Все препараты готовятся из экологически чистого сырья, которое мы закупаем у частных, совхозов, занимающихся культивированием лекарственных растений. Все сырье проходит тщательный многоступенчатый контроль,

в том числе подвергается анализу на радиоактивность. Берем продукцию только из экологически чистых районов.

А. В. Буйлин: - Забота о качестве продукции - это забота о чести, марке "Пермфармации". Подтверждением качества и доверия со стороны Минздрава является разрешение на реализацию нашей продукции на территории всей России без посерийного контроля, а по паспорту ОТК. И мы этим гордимся.

Большое внимание уделяется реконструкции, развитию производства. Недавно приобрели две импортные линии. Уже ведется установка одной для производства мягких лекарственных форм. Вторая - для жидких. Их запуск позволит выйти на качественно новый уровень изготовления лекарственных препаратов этих форм. Но уже и сейчас нашей продукции отдают предпочтение благодаря десятилетиями проверенному их терапевтическому эффекту. Также из-за ориентации их на все возрастные группы, из-за низких цен лекарств.

В. Р. Ефремов: - Два года назад мы занялись расширением собственной розничной сети и достаточно успешно. В будущем сможем развиваться и жить нормально, если будем иметь гарантированный рынок сбыта здесь в Перми. Сейчас фармацевтический рынок города достаточно обширен (это почти 200 структур, имеющих лицензию на оптовую реализацию лекарственных препаратов), но мы завоевали уже определенный авторитет, уважение, с нами считаются.

Совместно с рядом других заинтересованных предприятий "Пермфармация" планирует в 1998 году выход и на рынок оказания услуг. Введением на базе поликлиник Свердловского района системы розничной информации о наличии лекарств и их цене в аптеках города. Цель - приобщить население к цивилизованному рынку, поставить клиента перед выбором аптеки, в которую ему выгоднее всего пойти за лекарством. Это также означает и стабилизацию цен.

Над этой проблемой работаем давно, вкладываем средства, потому что понимаем: лучше стоять у истоков рыночных отношений, чем быть в стороне и ждать. А трудностей мы не боимся.

PS: Во всех этих начинаниях и свершениях неизменно присутствует управленческий талант заместителя директора "Пермфармация" Олега Борисовича БУРЦЕВА.

СОЦИАЛЬНАЯ АПТЕКА

На эти аптеки "Пермфармации", наверняка, обращал внимание всякий, кто проходил мимо: сам дизайн подъезда привлекает и, конечно, сочетание белого цвета с яркой зеленью. Эти цвета и в фирменном знаке "Пермфармации". Они символизируют жизнь, а еще и то, что в качестве основного сырья для продукции используются лекарственные травы.

Многие же признали аптеки "Пермфармации" за их комфорт, высокую культуру обслуживания. Но главная слава идет о них в городе: здесь самые дешевые лекарства.

В аптеке по проспекту Комсомольский, 56 я беседую с учительницей школы № 36:

- Здесь не первый раз и вообще люблю ходить в аптеки "Пермфармации": в них обслуживают клиентов по высшему разряду. Здесь так уютно и красиво. И, конечно, устраивает 10%-ная скидка на лекарства, которую оформили всем работникам нашей школы. Это очень приятно.

Пенсионерка Мария Федорова: - А я хоть и живу рядом, в этой аптеке впервые. Посоветовала мне зайти моя приятельница, которая уже не однажды пользовалась услугами аптек "Пермфармации". И действительно цены тут ниже. Вот от кашля таблетки взяла - совсем дешевые...

- Да, слава о "Пермфармации" распространяется по городу быстро, - говорит зав. аптекой Лариса Михайловна Русина, сама в недавнем прошлом работница этого предприятия. - 80% наших лекарств дешевле своих аналогов в других аптеках. И, прежде всего, за счет галено-фармацевтических лекарственных изделий нашего предприятия, которым мы отдаем предпочтение.

Привлекательно и то, что целому ряду жителей Свердловского района в наших аптеках отпускаются лекарства с 10%-ной скидкой. В нашей аптеке мы выдаем и обмениваем удостоверения на льготное обслуживание пенсионеров. Им для регистрации нужно иметь при себе паспорт и пенсионное удостоверение. А другим категориям граждан эту процедуру оформляют на самом предприятии. Кстати, и пенсионерам, кому это удобнее сделать там.

Срок действия удостоверения теперь не ограничен, как и сумма для приобретения лекарств - по рецептам или без них.

Для справки. Право на 10%-ную скидку при покупке лекарств в аптеках "Пермфармации" сейчас имеют все пенсионеры, ветераны, инвалиды, многодетные семьи, матери-одиночки Свердловского района. Работники медресе, д/садов, школ получают эти документы прямо на рабочих местах. Недавно эту льготу получили и 300 молодых жителей района, воевавших в Чечне.

- Если государство не в силах компенсировать свою моральную вину перед этими ребятами, - считает Олег Борисович Бурцев, - то наш гражданский долг и человеческий - помочь им тем, чем можем. В ближайших наших планах - распространить эту программу на весь город. Мы обязаны сделать лекарства доступными для всех.

Но не только в этом отличие аптек "Пермфармации" от муниципальных. Они и организуются по другим принципам. Место расположения определяется удобством подхода с остановки транспорта. Здесь отказались от касс в торговом зале, чтобы избежать тройных очередей покупателя. Всю информацию, товар и оплату за него клиент получает одновременно. В аптеках "Пермфармации" высокий уровень обслуживания, так как конкурсный отбор исключает прием на работу случайных людей. В аптеках внедрена система автоматизации учета товара.

В ближайших перспективах развития программы "Социальная аптека" - открыть такое заведение в микрорайоне Крохалева, а в течение следующих двух лет - в каждом микрорайоне города. В 1998 году на базе поликлиник Свердловского района - создать информационную систему наличия лекарств и цен на них в аптеках города. В планах также организация специализированных аптек по группам заболеваний - эндокринологической, гастроэнтерологической, детской. Консультации врача прямо в аптеках. Адресная помощь наиболее нуждающимся.

НАКАЗЫ ИЗБИРАТЕЛЕЙ

И. Ц. Багаева, член совета ветеранов АО "Пермские моторы":

- Мы в совете ветеранов постоянно сталкиваемся с пенсионерами, проработавшими всю жизнь на АО "Пермские моторы", знаем все их проблемы. Мы не против молодых депутатов, главное, чтобы были энергичные, профессиональные, понимающие нужды людей разного возраста. И вот сейчас мы собираем наказы для кандидата в депутаты О. Б. Бурцева по избирательному округу № 9. Пишут в основном то, что понимают и волнует многих.

Одни предлагают "переделать старые брошенные дома в ночлежки для бомжей или детей, которым негде ночевать". Другие просят будущих депутатов позаботиться о детях, которых все чаще используют на трудных работах, в частности на рынках. Еще одно пожелание - "принять меры по упорядочению выгула собак. Много беспризорных, голодных животных во дворах". Кому-то не нравится свобода нравов, беспределно царящая на наших телеэкранах, даже на местных каналах. И предлагают убрать оттуда все, что раздражает подростков, делает их агрессивными. Есть и такой наказ: "Город стал заметно красивее, уютнее. Это хорошо. Но хотелось, чтобы чище стало в подъездах. Хорошо бы разобраться, куда уходят деньги на содержание дворников и уборщиц."

Александр
Анатольевич РЕПИН.

1955 года рождения. Окончил Пермский политехнический институт. По образованию инженер-строитель. Работал мастером, прорабом, начальником участка, главным инженером, и. о. начальника СМУ УВД. Учредитель и владелец малого предприятия "Сатурн-Р". Кандидат в депутаты Законодательного Собрания Пермской области по избирательному округу № 4. Женат уже 20 лет. Двое сыновей - 19 и 8 лет. На досуге (которого мало) любит подумать о работе и будущем. Считает, что каждый руководитель должен быть профессионалом своего дела.



"СЧИТАЮ, ЧТО НУЖНО НАДЕЯТЬСЯ ЛИШЬ НА СВОИ СИЛЫ"

Свой разговор с А. А. Репиным, кандидатом в депутаты Законодательного Собрания Пермской области по избирательному округу № 4, владельцем малого предприятия "Сатурн-Р", недавно принятого в "Пермскую гильдию добросовестных предприятий", я начал с вопроса, как говорится, в лоб:

- Александр Анатольевич, что подвигло Вас на вступление в избирательную схватку? Что Вы хотите сделать, если Вас выберут депутатом?

- Я считаю, что сегодня достиг того опыта, с помощью которого я мог бы участвовать в создании программ для нашего региона и области, которые помогут нашей области идти вперед в сфере развития экономики. А ведь с этой сферой связаны благосостояние моих сограждан, их жизненный уровень и оптимизм во взгляде в будущее. Я чувствую, что могу принимать участие в разработке этой концепции, которая позволит области поступательно двигаться вперед в своем развитии.

- Скажите, пожалуйста, какие новые формы хозяйствования Вы опробовали на своем предприятии и какие, как Вам кажется, можно применить в масштабах области?

- В первую очередь я считаю, что нашей заслугой является создание атмосферы, когда любой работник нашей фирмы ощущает свою причастность и свою долю участия в поднятии доходов предприятия, возрастании товарооборота, что влечет и увеличение собственного дохода. Нам это удалось, и из-за этого, я думаю, у нас нет пьянства и прогулов.

Свое дело я начинал с суммы в 10 тысяч рублей (в старом исчислении). Сегодня оборот в месяц составляет около 20 миллиардов рублей.

- Скажите, что мешает другим руководителям успешно развивать производство и не позволять своему предприятию "лежать на боку"? Ваше мнение...

- Мы все вышли из советской системы хозяйствования, где нас приучали бездумно выполнять приказы. Сегодня многие из руководителей еще не могут отрешиться от привычки ждать приказа и разъяснения. Многие ждут указаний и по привычке стараются выжить из вышестоящих инстанций какие-то побрякушки или так называемые фонды. Но новые формы хозяйствования требуют быть очень самостоятельными, самим искать "ниши" в производстве, налаживать производство продукции, необходимой потребителям, находить пути повышения рентабельности и снижения расходов на производство, не снижая, конечно, качества продукции.

Хотя необходимо сказать, что руководителей, ждущих указаний, становится все меньше и меньше.

- Мне с самого начала беседы не давал покоя вопрос: откуда родилось название вашего предприятия "Сатурн-Р". Что оно означает?

- Это очень интересно. (Смеется.) Некоторые расшифровывают его как "Санников, Турицын, Репин". Санников - это наш директор, Турицын - финансовый директор и я, учредитель. Ну, а "Р" - это рефрижератор, то есть холодильник.

Но на самом деле название возникло весьма произвольно, когда еще у нас не было ни Санникова, ни Турицына. "Сатурн" возник перед самым актом регистрации предприятия, а приставка "Р" появилась потому, что какой-то "Сатурн" в городе уже был. "Р" вообще-то означает "Репин".

- Может быть, облик загадочной планеты навеял Вам это название?

- Возможно, подсудно что-то такое и родилось. Тем более в нашей эмблеме есть какой-то круг, отдаленно похожий на кольца вышеназванной планеты.

- А теперь ряд коротких вопросов о Ваших человеческих пристрастиях.

- Я готов.

- Ваш любимый писатель?

- Как у многих россиян - Пушкин.

- Ваша настольная книга?

- Газеты.

- ???...

- Я так много занят, что на книги нет времени. Полистаю газеты и все.

- Ваше любимое кушанье?

- Я в еде весьма неприхотлив, что дают, то и ем. Но если предложат домашние пельмешки, то буду рад.

- Ваш любимый алкогольный напиток, если он есть?

- Я практически не пью, но когда собираюсь с родными, то пью, что нальют. (Смеется.) Ну, действительно, когда мне пить, когда мой пробег на автомобиле за год около 100 тысяч километров. Я каждый день за рулем, а алкоголь вряд ли поможет мне в этой деятельности. Я не трезвенник, но разменивать свои права на сто граммов, мне кажется, не имеет смысла.

- Что Вам нравится в людях, а что Вы не переносите в них?

- Нравится то, что они люди. Не переносит двойного дна.

- И последний вопрос: сегодня благотворительная деятельность только начинает свое развитие. Как у вас в коллективе с подобной деятельностью?

- У нас каждый год не менее 300 миллионов рублей уходит на помощь больницам, детским садам, спортивным обществам, органам внутренних дел. Много мы помогаем проведению праздников и спортивных соревнований.

- Спасибо за беседу!

А жителям, живущим в избирательном округе № 4, хочется сказать: обратитесь внимание на кандидатуру А. А. Репина. Мне кажется, этот человек может во многом помочь вам и облегчить сегодняшнюю нелегкую вашу жизнь. Хотя, конечно, решать должны вы сами, это ваше право.

Алексей МАЗУНИН
Фото И. Забродского

"САТУРН" УЖЕ ВИДЕН ХОРОШО

В далеком ночном небе среди мириад звезд едва можно разглядеть точечное очертание загадочной планеты Сатурн. И ее кольца, над происхождением которых ученые бились много лет, придают ей какой-то захватывающий характер, точно ковбойская шляпа на лихой голове авантюриста.

Наш городской "Сатурн" известен гораздо больше, чем его космический собрат, хотя необходимо сказать, что стаж деятельности фирмы всего пять лет.

А началось движение малого предприятия "Сатурн-Р" (так полностью именуется фирма) с так называемой перестройки, когда у молодых предприимчивых специалистов был полный сумбур в голове. По-старому жить и работать было нецелесообразно, а как работать по-новому, никто не представлял.

Создателем предприятия стал А. А. Репин, молодой инженер-строитель, окончивший в 1981 году политехнический институт и успевший поработать в строительном управлении УВД мастером, прорабом, начальником участка и главным инженером (которым он стал в 26 лет). Перестройка застала его на посту и. о. начальника строительного управления УВД.

Управление внутренних дел - учреждение военное, построенное на формуле "приказ начальника - закон для подчиненных". Это в какой-то степени создавало и командный стиль работы в сугубо штатском строительном управлении. Инициатива допускалась в весьма минимальных количествах и, увы, не являлась популярным явлением.

Александр Анатольевичу было тесно в этих рамках, он сразу же предложил идею создания хозрасчетного строительного участка, но, увы, ничего не получилось, и молодой строитель ушел работать главным инженером в фирму "Урал-импекс".

Предприятие это выпускало ангары (т. е. складские помещения арочного типа). Производительность была весьма высокой, за месяц производилось 50 комплектов, что составляло 60 вагонов продукции, которую отправляли во все точки России.

Но постепенно в "Урал-импексе" сложилась структура, когда производство ангаров было выделено в отдельное предприятие, названное "Сатурном-Р". А само предприятие взяло на себя функции продажи этих ангаров.

Работа шла успешно, и "Сатурн-Р" вскоре стал полностью самостоятелен. "Урал-импекс" превратился в полностью торговую фирму, а предприятие Александра Анатольевича сосредоточилось на производстве арочных складских помещений. Теперь Репин не только строил ангары, но и монтировал их на месте.

Тогда было время, когда господствовал дефицит материалов. Но посредством бартерных сделок шел взаимовыгодный обмен. У "Сатурна-Р" появилась своя материальная база (арендные помещения на опытно-механическом заводе, автостоянка для своего автомобильного транспорта). Предприятие стало миллионером (в те времена миллион был не тот, что сейчас). Текучесть кадров отсутствовала, так как работники получали достаточно высокую зарплату.

Но молодого руководителя все чаще посещала тревога. Наступал период дефицита денежных средств. Все больше и больше предприятий России не могли уже оплачивать крупногабаритный и довольно из-за этого дорогой (хотя цены у Репина были самые низкие среди подобных производств) товар "Сатурна". Поэтому предприятие стало производить также и пенопласт.

И снова серьезные раздумья, снова поиски того, к чему можно приложить руки и что может дать хороший материальный эффект. Поэтому весьма кстати пришлось объявление в одной из газет о том, что Липецкий завод холодильников предлагает сотрудничество в сфере продажи и обслуживания своей продукции.

Так "Сатурн-Р" стал дилером завода холодильников из Липецка и занялся продажей и обслуживанием знаменитого сейчас "Стинола".

Сегодня предприятие А. А. Репина стало одним

из трех лучших дистрибуторов Липецкого завода и продает холодильников на душу населения больше, чем в большинстве регионов России. Рядом стоят лишь аналогичные фирмы из Новосибирска и Санкт-Петербурга.

В сфере обслуживания коллектив "Сатурна" ввел своеобразную "скорую помощь" для холодильников, оснащенную самой совершенной техникой для "диагностирования". А так как по прибытии партии холодильников из Липецка им устраивается целая профилактическая проверка, случаев стационарного ремонта весьма мало. Но даже и тогда потребитель не несет большого ущерба. Если холодильник увозится на ремонт в мастерскую "Сатурна", хозяевам на время ремонта предоставляется другой аппарат.

Сегодня, кроме продажи и обслуживания "Стинолов", предприятие сотрудничает с итальянским концерном "Мерлони" (думаю, что газовые плиты "Индезит" и "Аристон" все знают по рекламе), с производящими пылесосы фирмами "Бош", "Сименс" и "Мулинекс". "Сатурн" продает "белую технику" (для кухни) и телевизоры "Хитачи" и является сервисным предприятием для заводов, производящих холодильники "Норд" и "Минск". Есть и еще некоторые договоры.

Сейчас у предприятия "Сатурн-Р" есть два магазина ("Галина" и "Алина"), для более тесной связи с потребителями арендуется часть помещений Дома быта "Алмаз", где располагаются службы ремонта и обслуживания бытовой техники. Есть собственный авто- и железнодорожный транспорт (несколько вагонов), хорошее складское хозяйство, где бытовые аппараты не только хранятся, но и проходят профилактический осмотр, проверку и мелкий (по мере надобности) ремонт. Необходимо сказать, что товары с поцарапанным корпусом или с ободранной краской (что, кстати, не влияет на их рабочие качества) продаются после косметического ремонта за несколько меньшую цену, но с увеличенным сроком гарантии.

Сегодня "Сатурн-Р" является представителем вышеназванных фирм не только в Перми, но и в Челябинске, Екатеринбурге и Уфе, где есть торговые точки предприятия.

Я ходил вместе с Александром Анатольевичем по складам и мастерским, разговаривал с работниками предприятия (ремонтниками, приемщиками, грузчиками), задавал им вопросы о том, как они относятся к своему руководителю А. А. Репину, который сегодня является кандидатом в Законодательное Собрание Пермской области, и слышал только положительные отзывы. Александра Анатольевича ценят за то, что он видит в собеседнике равного себе и по знаниям, и по отношению к труду. У меня появилось чувство, что в коллективе создана такая обстановка, когда работники ощутили связь между своей добросовестной работой и успехами своего коллектива, а значит и со своими доходами. Поэтому не случайно недавно "Сатурн-Р" принят в Гильдию добросовестных предприятий, что стало, как мне показалось, большим стимулом для всего коллектива и его руководства.

Мерцает в небе еле видимый абрис небесного Сатурна, а на нашей грешной Земле все веселее становятся очертания его житейского собрата малого предприятия "Сатурн-Р", работники которого постоянно думают о новых проектах и расширениях сферы деятельности.

Жизнь предприятия "Сатурн-Р" напоминает мне течение стремительной горной речки, огибающей пороги и валуны, много раз изменяющей свое русло и быстро несущейся к широкому морскому пространству. Думаю, что "Сатурновцам" еще долго жить и работать в составе своего предприятия, так как выжить в наших непростых экономических условиях без финансовых подпорок (а, как сказал Александр Анатольевич, он еще ни разу не брал ни рубля банковских кредитов) может лишь творческий и жизнеспособный коллектив.

Бог, как говорится, в помощь! И дальнейшей успешной дороги!

Игорь ГЛАСС

НАКАЗЫ ИЗБИРАТЕЛЕЙ

Игорь Лекунцев, продавец-консультант магазина "Галина":

Приятно видеть молодых депутатов, активных в своих желаниях, решениях, мыслях и планах. И хотелось бы, чтобы они чаще встречались со своими избирателями. Экономическая обстановка в области все-таки меняется понемногу в лучшую сторону, но хочется, чтобы этот рост становился все более заметным. Нравится, что налаживается активное деловое сотрудничество с западными партнерами. Интересно было бы узнать при встрече с кандидатами в депутаты их мнение о совместных экономических работах, о планах совместного бизнеса и производства. Край наш прежде всего промыш-

ленный. Вот экономика области и должна стать краеугольным камнем в планах работы Законодательного Собрания.

Олег Волхатов, администратор магазина "Галина":

Главным в работе Законодательного Собрания должен быть контроль за экономической ситуацией. Должны быть нормальные экономические условия не только для тех 10% населения, что сейчас так интенсивно обогащаются, но и для предприятий, где работает большинство жителей области. А чтобы это произошло, нужны соответствующие законодательные акты. Депутаты должны как-то "подстегивать" тех директоров предприятий, которые ничего не делают, а способствуют раз-

рушению производства, выпускают рабочие коллективы, а точнее, пускают людей по миру. Когда широкие массы будут видеть, что законы исполняются, работают именно на них, что все в их интересах, тогда и жизнь станет нормальной.

Что касается молодежной политики, то тут самое главное - образование. В школах и в досуговых детских центрах надо наладить работу кружков, чтобы помочь каждому ребенку раскрыть свои способности.

И хорошо бы уменьшить ставки за обучение студентов в высших учебных заведениях. Доучиться сейчас целая проблема.

Когда большинство народа будет нормально жить, возрастет потребность в профессионалах, особенно на крупных мероприятиях. Тогда и в вузах изменится ситуация к лучшему. Я на это надеюсь.

ХОЗЯИН



У его прадеда, Прокофия Егоровича, было по нынешним меркам около десяти гектаров земли. Немного, но своя. Сам и работал, вечно весь в поту, вспоминает Сергей Николаевич Митирев о родовых корнях, а все равно, когда настало известное время, признали кулаком - раскулачили. Осталась бы своя земля - продолжилась бы эта "хлеборобская линия" и по деду-отцу, он бы, может, и в город не попал, сидел бы на земле основательно, прикупил бы еще (дали бы вот только московские сенаторы эту возможность). Земля-то ведь курская, родная его, какая? Чернозем! Если уж здесь, под Пермью, у Микова, на госконе заводе, под 40 центнеров ячменя получили, то там можно и все 60 брать.

Но коли не пришлось курскому парню Сергею Митиреву основательно заняться земледелием, получать высокие урожаи ржи, пшеницы, ячменя, то пивоваром уральским он стал знатным, это уж точно. Настолько основательно здешним, что и для одного из лучших сортов любимого в народе пенного напитка из ячменя определил старинное название гор уральских - "Рифей", и еще раз прославил ставший ему родным город не только через получивший серебряную медаль в Сочи "Рифей", но и через "Пермское губернское", награжденное уже серебром и бронзой. А затем замахнулся и на "Викинг" (тоже в названии что-то мужественно-историческое, с намеком на "напиток для настоящих мужчин"), завоевавший уже три медали, две из которых - золотые.

...Впрочем, начав "от сохи" основательно строить свою биографию, он не избежал и юношеской романтики: в восемнадцать лет подался на море - три года учился в Севастопольском высшем военно-морском училище. И все же потянуло к более "земной" профессии - перешел в Ленинградский технологический институт холодильной промышлен-

ности, по окончании которого получил специальность механика пищевых производств.

С тех пор вся его жизнь связана с Пермью. В 1972 году, после окончания института, - молочный комбинат (сейчас "Перммолоко"), где сразу был назначен главным инженером, затем, с 1983 года, в этой же должности - на винодельческом заводе. Видно, так судьбой было уготовано: чтобы стать истинным уральцем, настоящим пермяком, пришлось основательно "поинженерить" на Липовой горе, с которой Пермь начинается.

На первых своих предприятиях молодой специалист не только набирался опыта, но и оставил неплохой след. Сданный с огромными недоделками молочный комбинат в начале семидесятых лихорадило от частой смены директоров и главных инженеров, неотлаженности технологических процессов. Но уже через семь-восемь лет комбинат стал одним из лучших в регионе, крепким производственным объединением, и была в этом, конечно, немалая доля труда молодого специалиста Сергея Митирева.

Энергичного, сильного "технаря" уже заметили и пригласили (уговорил тогдашний директор "винки" А. П. Куликов) главным инженером соседнего, винодельческого завода. И там хорошо поработали, вспоминает С. Н. Митирев, обеспечили нормальный, стабильный режим производства.

Но грянул "незабываемый" 1985 год. Начались какие-то непонятные деловому уму-разуму перетряски, пертурбации на винодельческом, и в то же время еще одному, очередному соседу - хорошему директору пивзавода (но не специалисту в пищевой отрасли) З. Е. Шайхету - понадобился толковый главный инженер, чтобы помочь разобраться с воцарившимся "перепрофилированием". Более чем в два раза упал объем производства, доперепрофилировались до того, что стали организовывать выпуск майонеза - это при действующем-то Пермском маргариновом. Бессмысленный выброс денег. Затем

произошло создание нежизнеспособного монстра - объединения "Пивобезалкогольный комбинат Пермский", вобравшего в себя совершенно не объединенные экономически производства и через год успешно развалившегося.

Здесь он инженерился с 1985 по 1990 год. И, уже поневоле освоивший специфику разгребателя скопившихся завалов чужих огрехов, ошибок и недоделок, в полной мере оценил данные ему перестройкой права - и прежде всего возможность многое решать, предпринимать самостоятельно, по-хозяйски оценивая сложившуюся обстановку, просматривая перспективу. А путь к выживанию, а вернее, к успеху на рынке видится один: повышение качества и потребительской привлекательности товара. Вот несколько "детских" примеров: можно покупать ячмень подешевле на 30-40 процентов и наши простецкие пробочки, но решили брать подороже - покачественнее сырье, "по-импортному", "с картинками", закупоривать. И это уже были крупные

шаги к нынешним, признанным на ярмарках и выставках, "Рифеям" и "Викингам", а с исчезновением дефицита на нержавейку стало возможным монтировать новые надежные коммуникации.

Главное - пришло убеждение в необходимости пересмотра многих некогда устоявшихся, сформировавшихся принципов организации производства, в Перми смело пошли на создание совместного предприятия и брали все лучшее из мирового опыта. Многие предприятия в новые времена и в новых условиях стали активно развивать собственную торговую сеть. Митирев подсчитал: хлопотно, невыгодно (было 29 киосков и 2 пивных бара). Стоит ли держать штат, который не всегда сам себя обрабатывает? Да и вообще не его это дело - торговать. Распродали все киоски. Создали тут же, рядом, дистрибуторную компанию, которая и стала заниматься сбытом продукции, продвижением товара, рекламой, одним словом - маркетингом, имеет дело с тремя десятками постоянных крупных партнеров - клиентов (а еще пять лет назад было до 1100 клиентов, вплоть до мелкой лавочки). А это в свою очередь позволило внедрить еще один немалый ранее принцип производства - менять сортность, марку пива по заказам дистрибутора: зимой, допустим, просят больше "Викинга", "Пермского губернского", летом - более легкого "Рифея". Кстати, вот тоже присмотрели на западе: стоит ли гнаться за модным когда-то у нас словечком ассортимент (давали как-то аж 19 сортов), не по хозяйски ли свести к нескольким, но уже "сделающим имя"?

...Зачем ему в Законодательное Собрание?

- Здесь, видимо, можно вспомнить неплохой старый термин: активная жизненная позиция. С приходом зрелости все острее чувствуешь необходимость что-то сделать для изменения жизни к лучшему, - говорит С. Н. Митирев. - Если в каком-нибудь сельсовете нужны порой просто дельные мужики-хозяйственники, а в высших и законодательных структурах должно быть около

ИЗ ПРОГРАММЫ СЕРГЕЯ МИТИРЕВА:

В сфере экономики. Решительная реструктуризация убыточных производств. Создание на базе передовых технологий совместных, в том числе с иностранным капиталом, предприятий и производств. Направление инвестиций в сферы с быстрой оборачиваемостью средств - в частности, в пищевую и перерабатывающую промышленность. Деньги - туда, откуда налоговые поступления в бюджет самые высокие. Землю - тем, кто на ней трудится.

В социальной сфере. Создание и законодательная поддержка внебюджетных пенсионных фондов: каждый должен иметь право обеспечить свою старость. Во избежание финансовых "пирамид" - строжайший контроль над этими фондами со стороны государства и Законодательного Собрания области. Создание специализированных хозяйственных предприятий, реабилитационных центров для инвалидов, развитие спорта.

Поддержка молодежи, студенчества и детства. Гарантия занятости после окончания вуза, создание и поддержка общественно-политических объединений, вовлечение студенчества в научную, творческую и производственную деятельность в течение всего учебного процесса, а также предоставление ряда льгот - например, при проезде на транспорте, оплате жилья. Развитие и совершенствование профессионального образования в школах, училищах и средних специальных учебных заведениях. Организация спортивного досуга - строительство спортплощадок, создание клубов и команд.

70 процентов юристов, экономистов, политологов, то на областном уровне должно быть около 70 процентов хозяйственников высокого класса, профессионалов, тех, кто чувствует ответственность за жизнь не только своего коллектива, но и микрорайона, города, региона. Это ведь тоже политика - жизнь, настроение коллектива.

Он имеет право считать себя профессионалом, неплохим хозяйственником.

Сейчас у него напряженные дни - встречи с избирателями, а ведь этими, большими для них вопросами он занимается уже давно: проблемы жителей поселков "от оборонки" - Владимирского и Новых Лядов, сложные вопросы коммунального хозяйства, транспорта, водоснабжения. Только что разговаривал с директором "Велты" Малмыгиным: не нужна ли помощь по ремонту котельной.

В. Славин
Фото А. Ердякова

НАКАЗЫ ИЗБИРАТЕЛЕЙ

Т. П. Миронова, заместитель директора школы № 38:

Больше всего меня волнуют дети и школа. Ей 23 года, многое здесь в аварийном состоянии, давно требуется капитальный ремонт. А денег нет. В школе только холодная вода. Вот бы наш будущий депутат помог приобрести современный электрический стационарный титан.

Спонсоры нам, конечно, помогают. Это молочный комбинат, пивоваренная компания, винный завод. Но требуется гораздо больше. Что говорить об отсутствии компьютера, когда уменьшились дотации на питание детей. Раньше мы дотацию получали и могли кормить детей из неимущих семей бесплатно. А теперь уже не можем так делать, и все меньше детей питается в школьной столовой.

М. А. Елфимова, директор школы № 38: Наше приоритетное направление - экологическое образование школьников. И при финансовой поддержке мы сможем стать экспериментальной площадкой этого направления.

Прочитала я как-то в "Учительской газете", что в Санкт-Петербурге есть свой резервный фонд у каждого депутата. Речь идет о крупных денежных суммах. И он распоряжается этим фондом в благих целях. Естественно, что работают депутаты и со школами, выделяют деньги на ремонт, на приобретение оборудования, на компьютеры, на научно-исследовательскую работу. Интересно, есть ли такой фонд у наших депутатов? А если есть, то пусть они обратят особое внимание на такие школы, как наша.

При всей рекламируемой "капитализации" бывшего социалистического предприятия на ППК, как и в прежние времена, большое значение придается четкому выполнению обязательств коллективного договора, предусматривающего значительные социальные льготы для многих категорий работников. Это и выплаты вознаграждений по итогам за год, за выслугу лет, пособия ветеранам, выходящим на пенсию, оказание материальной помощи пострадавшим от стихийного бедствия, самые различные льготы: от 80 процентов оплаты расходов на содержание детей в садах до удешевления стоимости лекарств, компенсации за питание, за интенсивность и вредные условия труда. Разработана широкая программа оздоровления и отдыха для рабочих, стоимость различных путевок - 10-50 процентов, в зависимости от стажа и трудового вклада.

Вообще зря многие из прошлой системы у нас забывают, - размышляет Сергей Николаевич. - Взять шефство, закрепление предприятий, производственных подразделений за школами, садами. Ныне, например, только на ремонт школы № 38 выделили 45 млн. рублей.

У Митирева на "отдельных полочках" его памяти давно разложены и постоянно под контролем: школы № 38 и 110, детский дом, детская больница № 9, в нужное время - путевки в детские лагеря, в "другое нужное время" - праздник "Здравствуй школа" с вручением подарков.

А помощь неустроенным, слабым, уставшим! Это не только денежные премии и подарки к дню пожилого человека (как везде), но и спонсорские пожертвования инвалидам (например, двум детям с церебральным параличом), союзу бывших малолетних узников. Не забыта и церковь, немалую помощь получают женский и Белогорский монастыри. Только ныне около 500 миллионов потрачено на благотворительную помощь.

Начало 90-х годов - время не только энергичного технического перевооружения старых и строительства новых цехов, линий и т. д. Обо всем этом писалось немало.

Пожалуй, для очень многих, независимо от того, в каком обществе и при каком строе, живущих людей нет порою ничего важнее, чем "крыша дома своего". А ведь у весьма значительной части деятелей, еще с десятилетий назад гарантировавших в руководимом им коллективе улучшить жилищные условия, от прежних обещаний осталась лишь бумага. А здесь... В профком компании и лично к Митиреву обратилась несколько лет назад пенсионерка, ветеран труда Т. А. Анисимова с просьбой улучшить жилищные условия - и ныне получила взамен прежней новую квартиру. Этой осенью капитально отремонтировали квартиру уборщице Марии Звоновой. В декабре же особо нуждающиеся пивовары сразу получают несколько квартир в строящемся - с долевым участием ряда предприятий - многоквартирном доме.

УРОКИ ИСТОРИИ

КАК РАНЬШЕ ИЗБИРАЛИ В ГОСУДАРСТВЕННУЮ ДУМУ

Из школьного курса отечественной истории каждый из нас должен помнить, что в ходе революции 1905-1907 годов в российской государственности формировался новый законодательный орган власти - Государственная Дума. Ее отличительными чертами были: выборное представительство от всех основных сословий страны, законотворчество, постоянный характер деятельности. Однако принятый избирательный закон содержал противоречия, отражающие политическое своеобразие России.

В выборах имели право участвовать не все. Исключались женщины, молодежь до 25 лет, военнослужащие действительной службы и др. Было образовано четыре курии (группы): землевладельческая, городская, крестьянская, рабочая. В законе закладывалось неравенство представительства. Преимущество отдавалось помещику. Например, в Пермской губернии один голос помещика приравнивался к шести голосам городских жителей, двадцати восьми - крестьянских и пятидесяти шести рабочих.

Выборы были не прямые, а многоступенчатые. Так, имеющие избирательное право на сословных собраниях выдвигали уполномоченных на собрание уездного уровня. Здесь избирались выборщики на губернское собрание, где и проходили сами выборы депутатов Государственной Думы по партийному признаку.

Предвыборная агитация велась только на начальном этапе, до избрания выборщиков. На предвыборных собраниях, митингах обязательным было присутствие полиции и жандармерии. Они имели право прервать оратора, если усмотрят в его выступлении призывы "...к насилию, сопротивлению власти, революции..." Два предупреждения приводили к закрытию собрания.

Основными формами агитационной работы всех политических партий были выпуски листовок, воззваний, брошюр, в которых разъяснялись программные цели и задачи партий, содержались призывы избирать выборщиков от этих организаций. Русско-народно-монархическая партия и кадеты, кроме этого, имели газеты: "Пермский вестник" (редактор Л. Е. Воеводин) и "Камский край" (издатель В. А. Чердынцев).

Предвыборная полемика нередко переходила к открытым противостояниям. Известно вооруженное нападение черносотенцев на участников митинга в Екатеринбурге, где были убитые и раненые. В Перми заведующий местным отделом "Союза русского народа" С. Д. Смирнов неоднократно получал письма с угрозами сжечь его чайную на Черном рынке за политическую деятельность этой черносотенной организации. Даже проводы избранных депутатов II Государственной Думы из Перми 14 февраля 1907 года закончились трагическим столкновением на вокзале с полицией, были жертвы.

В целом, избирателей Пермской губернии отличала политическая умеренность. Город Пермь традиционно избирал депутатами представителей кадетской интеллигенции, хотя были сильны также позиции мелкобуржуазных партий (меньшевиков, эсеров).

Н. НЕВОСТРУЕВ, кандидат исторических наук, доцент. Рисунок Д. КОНОНОВА



МНЕНИЕ ПСИХОЛОГА

ОТБИВАТЬ - ФУНКЦИОНИРОВАТЬ - ЖИТЬ?

Говорят, люди делятся на три категории: - те, кто наблюдает за происходящим в мире, т. е. "отбивают", - те, кто делает что-то потому, что "так положено", т. е. функционируют, - те, кто живет.

Быть наблюдателем удобно, но жизнь проходит мимо и можно прийти к тому, что ты и не жил. Функционировать просто, но обидно быть зависимым от чужих-то правил и чьей-то воли.

Жить - сложно, ответственно, опасно и интересно. Каждый выбирает свою позицию сам и сам отвечает за свой выбор.

Предстоящие выборы в Законодательное Собрание - это еще одна возможность сделать выбор: отбивать - функционировать - жить.

Несколько советов практического психолога тем, кто выбрал жить, т. е. переживать, надеяться, беспокоиться, разочаровываться, радоваться.

Кого мы хотим видеть у власти? Как ни странно, не умного, не делового, а порядочного и сильного, способного отстаивать свои принципы человека. И выбираем мы чаще не умом, а сердцем. В этом есть свой смысл: накопленный опыт показал - один кандидат не решит наших проблем, не примет удобные нам законы. Но мы надеемся, что он будет "бить в набат", чтобы не пропустить то, что противоречит его принципам порядочного человека, то, что повредит поверившим в него людям.

Итак, если вы решили пойти на встречу с кандидатом в депутаты, что и как вы можете узнать о нем.

Можно узнать, насколько продуманна и реалистична его программа. Спросите, что конкретно он собирается делать в Законодательном Собрании? Как он себе представляет эту работу? С кем, с какими депутатами он хочет работать в команде? Какие видит трудности, препятствия на пути реализации своей программы и как собирается их преодолевать?

Можно определить, насколько сильна позиция кандидата. Смотрите, как он держится. Уверен ли он в себе? Если не уверен, то движения его скванны или суевливы. "Прячется" ли он за стол или старается сокращать дистанцию в общении? Держится свысока или за панибрата?

Слушайте, как он говорит. Много критикует и осуждает тех, кто "ничего не делает"? Скорее всего, это игра на наших эмоциях. Обещает, что сделает все, что заказывают избиратели - заигрывает с вами. Слушайте не только, что он говорит, но и как говорит. Правильна ли его речь, убедительна, доходчива? Можно ли сказать о кандидате, что он культурный, образованный человек? Как он относится к людям: уважительно, снисходительно, равнодушно?

Чем полнее информация, тем более точный вы можете сделать выбор. Вы можете принять или не принять кандидата, и это будет ваш выбор. Не голосовать - это тоже ваш выбор? И только вы отвечаете за то, что делаете или не делаете, и только перед собой.

Л. П. Бекетова, психолог

С весны этого года пермяков, да пожалуй уже жителей всей области, захватил в свой круговорот почти шекспировский вопрос: "Быть или не быть проекту по утилизации и ликвидации ракет стратегического назначения на территории города Перми?"

Казалось бы, когда Пермская городская Дума приняла решение о проведении 14 декабря 1997 года общегородского референдума по этой проблеме, осталось только подождать - "Да" или "Нет" скажут пермяки базе утилизации.

А вопрос размещения базы утилизации все более отчетливо превращается в этаким пробный шар, разыгрываемый на поле предвыборной политической борьбы за места в областное ЗС. И я не удержалась от соблазна, пошла в "народ" за мнениями. Слава Богу, наши умные избиратели быстро охладили мой пыл.

Руководитель одного из пермских вузов так и сказал: "Пока не знаю ответа. Я ведь не специалист в данной проблеме..."

Крупнейший ученый в области точных наук, не побоявшийся признаться в своей некомпетентности, не стал навязывать непрофессиональные суждения обществу.

Согласитесь, мудро. Давайте пойдём и мы по этому пути, не будем уподобляться воинствующим невеждам. А так как экологическая экспертиза еще готовится, попытаемся выслушать сторону, которая предлагает новую и, по ее мнению, экологически чистую технологию утилизации ТТД.

Зам. генерального конструктора НПО "Искра" - директор КБ Машиностроения Юрий Николаевич ЩЕРБАКОВ обезоруживает в общении не только профессионализмом, но и спокойным, доброжелательным, уважительным отношением к своим потенциальным читателям.

Мы работаем по созданию и испытанию ТТД более 30 лет. И как любая другая страна, где производится ракетная техника, ведем отработку на открытых стендах, т. е. с полным выбросом продуктов сгорания в атмосферу. В то время, когда создавались ядерные щиты держав, не было ни средств, ни научного потенциала для создания сооружений по улавливанию продуктов сгорания.

Практически все технические достижения людей приносят вред большому числу жителей Земли. И, в конце концов, люди осознают: чтобы идти дальше нужны новые технологии и обязательно экологически чистые. К этому выводу пришли и мы. Создание более мощных двигателей, типа тех, что стоят на шаттлах, привело к еще большему загрязнению атмосферы. К тому же, появление космической техники, спутников потребовало защитить параметры испытаний новых двигателей. И около 10 лет назад было начато строительство закрытого стенда на территории НИИ полимерных материалов в Кировском районе. Предварительная экологическая экспертиза проекта, проведенная федеральными природоохранными органами (местных тогда еще не было) показала, что новая технология позволяет улавливать 95% продуктов сгорания. После сдачи объекта в серию его характеристики должны были подтвердиться окончательная экологическая экспертиза... Но союз распался, финансирование прекратилось, и стенд остался недостроенным.

А когда заговорили об утилизации...

Тогда сооружение закрытого стенда возобновилось. Правда, ненадолго. Всякая техника, тем более ракетная, со временем должна утилизироваться. Если уж в Германии заговорили об утилизации спичек, то до истечения гарантийного срока действия каждой ракета должна обязательно завершить процесс эксплуатации. И согласно договорам ОСН-1 и ОСН-2 - в определенные сроки. Мы провели научные работы - утилизация ТТД, отработавших свой срок, должна была проводиться на экологически чистом закрытом стенде, где шла бы и отработка новых двигателей. Но

14 ДЕКАБРЯ - ОБЩЕГОРОДСКОЙ РЕФЕРЕНДУМ

КАКОЙ ВЫБОР СДЕЛАТЬ ПЕРМЯКАМ?

Сказать "Да" или "Нет" базе утилизации твёрдотопливных ракет в Перми? Что скрывается за новым технологическим проектом оборонщиков?

раз финансирование иссякло и на этот раз (кстати, на этапе, когда объект был построен почти на 90%), пришлось осуществлять утилизацию старым способом.

И каким образом это делается?

С ракет в воинских частях снимаются головки, содержащие ядерный заряд. Мы ими никогда не занимались, они в Пермь никогда не приходили и не будут приходить. Мы провели специальные научно-исследовательские работы по наведенной радиации. Завершив эксплуатацию 61 ракеты РС12, могу подтвердить: радиоактивный фон во всех был в пределах городского уровня.

Ракеты доставляются в Пермь в специальных вагонах. Масса испытаний на транспортировку, прострел вагона и ракеты, на детонирование топлива и безопасность при сбросе на бетонированное основание с высоты 10 метров показали, что безопасность перевозок по железной дороге не вызывает сомнений. Это констатировала и практика перевозки ракет: ни одного ЧП.

При разборке ракеты на сборочно-комплектовочной базе существуют те же требования безопасности, что и при их создании. Двигатели снимаются и топливо утилизируется в НПО им. Кирова. Будет американская установка, на ней пойдет сжигание топлива двигателей первой ступени, самой тяжелой, особо контролируемой, т. к. она задает главный импульс ракете по ее доставке до места назначения. Предполагается, что при этом будет улавливаться 99,5% продуктов сгорания. Так как в двигателях 2-й и 3-й ступени есть ноу-хау, которые мы не можем отдать американцам (а они рвутся к этому, предлагают любые средства), топливо этих двигателей будет уничтожаться на нашем закрытом стенде. Кстати, обе технологии имеют много общего.

Материальная часть будет ликвидироваться в НПО "Искра" под строгим контролем американцев. При этом композиционные материалы согласно специально разработанной кафедрой охраны окружающей среды ПГУ технологии карбонизации органо-пластиковых корпусов должны использоваться для получения полезного продукта типа сорбент, который применяется в народном хозяйстве. Металлические части идут в металлолом. Теплопластик должен также перерабатываться для дальнейшего использования в народном хозяйстве, но, к сожалению, установки эти пока тоже недостроены. Так что нам очень нужны деньги. Они пойдут не только на создание американского объекта, но и достройку наших.

А почему США согласны раскошелиться? Как известно, денег на ветер они не бросают...

В США принят закон об оказании помощи в утилизации и

ликвидации техники вооружения в странах Восточной Европы и России. Выделены определенные средства и на утилизацию ТТД. Вот почему стало возможным провести в США тендер (конкурс) на лучшую технологию по утилизации ТТД, который и выиграла фирма "Локхид-Мартин". А это составляет 52 млн. долларов из общей требуемой суммы 500 млрд. рублей. Американцы предлагают также деньги на реконструкцию сборочно-разборочного производства, дороги, на постройку новой магистрали, напрямую связывающей предприятия. Готовы выделить 5 млн. долларов на экологический мониторинг. К тому же 500 млрд. - это только средства на создание базы. А ведь пойдут еще деньги во время ее практической эксплуатации. Всего предусматривается поступление 1 трлн. 300 млрд. рублей. Вопреки расхожему мнению, американцы знают, насколько наши ракетные двигатели совершенны, сколько скрывают ноу-хау. Вот они и хотят проследить за процессом уничтожения техники, представляющей для них и интерес, и определенную опасность.

Из всего сказанного я понял, что слухи об утилизации у нас американских ракет - это просто бред?

Абсолютно точно. Во-первых, никакая страна не отдаст свои ноу-хау. Кроме того, вы представляете, каким способом можно транспортировать ракету из США к нам? А если мы ее не захотим утилизировать, а направим в боевой полет на США? Согласно договору Россия, как приемница СССР, должна будет утилизировать все ракеты, расположенные на своей территории и территории бывших союзных республик. Кроме Украины, которая это будет делать самостоятельно, с помощью американцев. С 2003 до 2012 года в среднем в год предстоит утилизировать и ликвидировать по 47 ракет. Наши мощности позволяют это делать и сегодня, но мы не хотим работать старыми способами. Хотим заставить Правительство РФ выделить средства, чтобы работать безопасно. А так как мы имеем госзаказ Министерства обороны, к тому же существуют договорные обязательства с США по уничтожению ракет, не воспользоваться предоставляемым финансированием просто непристойно.

Итак, одну сторону мы выслушали. Дождемся, что скажут экологи.

И все-таки пусть каждый примет решение, которое ему подскажет не только сердце, но и разум...

Л. Карпушкина

Рисунок Д. КОНОНОВА



Аркадий АВЕРЧЕНКО

Судьба и биография Аркадия Тимофеевича Аверченко (1881-1925) уже достаточно хорошо известны, и нет нужды подробно о них говорить. А лет тридцать назад имя писателя было в нашей стране под запретом, ибо цензуре не нравились его рассказы, в которых он успел высмеять некоторые глупости и прегрешения власти. Оказавшись аскоре после революции в эмиграции, Аверченко не утратил силы таланта, и многие его рассказы сохранили свежесть и остроту по сей день. В лучших своих произведениях писатель с изяществом вскрывал глубинные пласты человеческой души, привлекал внимание к общественным порокам и безразличности, неизменным в человечестве на протяжении тысячелетий, - зависти и лжи, угодничеству и беспринципности, стяжательству и властолюбию.

ПЯТИЛЕТКИ

- Далеко изволите ехать?
- И не спрашивайте.
- Что так?
Мой спутник огляделся с видом самого беспроблемного отчаяния и сказал:
- Вы, вероятно, потому разговариваете со мною, что не знаете, кто я такой?
Я инстинктивно отодвинулся.
- А кто вы такой?
- Член третьей Государственной Думы - вот кто я такой.
У него был такой угнетенный вид, что я попытался утешить его.
- Ну, что же делать - мало ли с кем встречаешься в пути. Я в таких случаях не особенно разборчив.

- Спасибо! Вы первый...
- Что первый?
- Отнеслись ко мне по-человечески. А то - просто хоть вешайся. Хотите, я расскажу вам, почему я уезжаю из родного города?
- Ну?

- Из Петербурга выехал я в хорошем, веселом душевном настроении. Доехал до места, вылез из вагона и говорю носильщику: "Кликни, братец мой, Игната, кучера члена Государственной Думы Семиняева?" Он, носильщик-то, осмотрел меня с ног до головы и спрашивает: "Это вы и есть член третьей Думы?" - "Я". Ка-ак расхохочется. "Хорош, - говорит. - И как нестыдно приезжать было". - "Да ты как смеешь? Пойдешь ты кучера моего звать или нет?" - "И кучера, - говорит, - не позову, и вообще с вами даже разговаривать не желательно. Потому - не заслуживаете вы того, чтобы вам услуги оказывать". - "Как так, не заслуживаю?" - "Да так. Много вы чего для нас сделали, пять лет-то проторчамши? Хороши, нечего сказать. Ступай сам, зови своего Игнашку несчастного". Выругался я, пошел искать Игнашку. Нахожу... "Здорово, Игнат. Как поживаете?" - "Садитесь уж, сурово отвечает Игнашка. - Нечего вам юлить. Глядеть на вас тошно!" - "Да ты что - с ума сошел?" - "Было бы с чего, - отвечает. - Другим-то и сходит не с чего". - "Да как ты смеешь?" Обернулся он ко мне, оглядел и таково скверно процедил: "Вернулись? Прохороводились? Пять лет-то где? Псу под хвост брошены. А толку много? Сидите уж лучше!" Сажу... Едет он, словно молоко везет. "Ты бы подогнал, Игнашенька". - "Подогнать... А вы подгоняли? Небось закон-то никакого подогнать не могли... Туда же - подгони, да подгони... Слякоть этакая!" Слушаю и молчу. Приезжаю домой. Въезжаем это, значит, во двор, детки мои резвятся - гимназисты, двоечка. Сердце мое заколотилось... "Детки, - кричу я, - деточки! Сюда! Папенька ваш приехал!" Обернулись они, поглядели. "В самом деле, - говорит Борька, - кажется, эта старая кляча притащилась". - "Милые мои! Да что с вами?!" - "Никакие мы тебе не милые! Если бы были милые - ты бы постарался учебное дело лучше поставить... А то все только по министерским передним бегал - подлиза паршивая". Побледнел

я, к жене бросаюсь, к матери ихней. "Катенька, что же это такое?" - "Ах, ради Бога, не лезь ты ко мне с поцелуями! Что это за депутатская привычка - сейчас же лизаться! Тебе чего нужно? Чего ты приехал?" Она кричит, и я кричу: "Прежде всего я прошу объяснить! Почему это дети встретили меня так сухо? Почему не поцеловались?" - "А тебя мокро нужно было встретить? Поцеловать тебя нужно? Я б тебя так поцеловала!.. Ты что для нас, женщин, в Думе своей сделал? Чего добился? Что для учеников сделал? С Кассо под ручку гулял?" Разозлился я: "А ну вас к бесу! Пойду к дяде Коле!" - "Пойди-ка! Ты ему что, неприкосновенность личности принес? Или свободу союзов? Пойди-ка! Он тебя так примет, что до зеленых венчиков не забудешь. Ему как раз кружок для самообразования закрыли, обыск делали - иди, иди! Он те поблагодарит". Схватился я за голову, побежал в редакцию газеты. Объясню, думаю, в чем дело, какие мы законопроекты сделали, чего добились. Пусть знают! Прибегаю. "Кто такой? Что такое?" - "Так и так, - говорю. - Я такой-то, миссия печати и прочее... Поддержите". - "Вас поддерживать? А законы о печати провели? А пять лет что делали? Рыболовство на Амуре обсуждали? Вон отсюда!"

Лицо рассказчика было искажено страданием.
- Поделом, - засмеялся я. - Так вам и надо. Куда ж вы теперь едете?

- Да на этот Амур же! К рыболовам. Эти, по крайней мере, благодарны будут... Потому что законопроект-то о правильной постановке рыболовства на Амуре мы действительно провели, хоть что-нибудь сделали. Далеко ехать, да что ж делать!.. Там я думаю приютиться.

Поезд стоял... В открытое окно донесся звук чьих-то тяжелых шагов и разговор:

- Помять бы ему бока хорошенько - знал бы!

- Да уж следовало бы. Ответи бы в уголочек, да... Не посмотреть на то, что хозяин!

Депутат поблел и схватил меня за руку.

- Это они обо мне! Ей-богу, обо мне.

- Ну, что за вздор! Какие-то неизвестные рабочие о хозяине беседуют.

- Нет, это обо мне! Хозяин - это обо мне! Нас и в газетах называли "хозяевами положения". Это обо мне! Спасите меня!

Но спасать его не понадобилось, потому что поезд вздрогнул и тронулся.

- Это меня, - простонал несчастный депутат, хватая меня за руки. - Это он меня освистал!

- Господи! Да за что же?

- Я знаю, за что... За то, что мы рабочим вопросом не занимались... О, спасите меня!

- Отстаньте, - сурово сказал я. - Пусть вас полиция спасает!

- О, Боже! Но ведь мы и для нее... ничего не сделали!

У нас в Свердловском районе около мини-рынка на ул. Белинского на столбах наклеены плакаты. Но если вы думаете, что это наглядная агитация по выборам в областное Законодательное Собрание, то ошибаетесь. Годишной давности, слегка поблекшие, они все еще призывают нас избирать губернатора. Неужели эти плакаты так и останутся навечно с нами? Если природе не по силам, то должен же кто-то в городе своевременно убирать старый агитационный материал?

М. Старикова

К сожалению, до недавнего времени размещение его практически было пущено на самотек. Но в ноябре 1997 года Пермская городская Дума приняла специальное решение "О порядке размещения агитационных печатных материалов и других средств наружной политической рекламы в период предвыборных кампаний и референдумов".

В чем его суть? Прежде всего, агитационные печатные материалы могут выпускать только зарегистрированные кандидаты в депутаты, избирательные

ПОЛИТИКИ ШУТЯТ

Революцию подготавливают гении, осуществляют фанатики, а плодами ее пользуются проходимцы.

БИСМАРК, князь, германский государственный деятель.

На штык можно опереться, а сесть нельзя.

ТАЛЕЙРАН, французский дипломат.

Законы пишутся для подчиненных, а не для начальства.

БЕНКЕНДОРФ, граф, русский государственный деятель.

Бюрократ считает государство своей частной собственностью.

МАРКС, философ, историк, политэконом.

ПРИГЛАШАЕМ НА ЯРМАРКУ

ОАО "Галант" приглашает на оптово-розничную ярмарку-продажу изделий из кож-галантереи и пластмасс.

Широкий ассортимент, низкие цены, европейское качество, современные материалы и импортная фурнитура. Все товары сертифицированы.

Ярмарка работает ежедневно с 15 по 20 декабря по адресу: г. Пермь, ул. Седова, 22.

Проезд трамваями 5, 10, 8 до ост. Белинского. Тел. 44-47-12, 44-74-35.

РЕПЛИКА

НАВЕЧНО С НАМИ?

По истечении 10 дней после выборов средства наружной рекламы подлежат демонтажу. Если пользователи рекламы выполняют это условие, им залог возвращается. Еще через пять дней все работы по демонтажу уже организуются и финансируются комитетом по управлению имуществом из тех средств, которые останутся на его расчетном счете. Он же несет ответственность за то, чтобы средства наружной рекламы были убраны своевременно.

За размещение рекламы в неустановленных местах должны отвечать кандидаты в депутаты и их штабы.

Время покажет, насколько жизненным окажется это решение. Но будем надеяться, что теперь предвыборные агитационные материалы не будут оставаться с нами навечно.

PS. А внимательной жительнице этого района спасибо за подсказанную тему.

Агитационные печатные материалы размещаются бесплатно в специально отведенных районными администрациями местах. Если они будут размещаться на средствах наружной рекламы (это имеются в виду отдельно стоящие щитовые рекламоносители, конструкции над проезжей частью дорог, на мостах, путепроводах и на временных или постоянных ограждениях, транспаранты-перетяжки, рекламные тумбы, противопожарные панели), тут уже несколько иные условия. Для компенсации расходов по демонтажу рекламных средств их пользователи вносят залоговый сбор в размере 10 минимальных зарплат на расчетный счет городского комитета по управлению имуществом.

Время покажет, насколько жизненным окажется это решение. Но будем надеяться, что теперь предвыборные агитационные материалы не будут оставаться с нами навечно.

PS. А внимательной жительнице этого района спасибо за подсказанную тему.



Рисунки Д. Кононова



ВОПРОС-ОТВЕТ

ОЛИГАРХИЯ

"На страницах газет, по телевизору часто стали употреблять слово "олигархия". Что оно обозначает?"
В. Пермякова, рабочая, мать троих детей

- Олигархия (от греч. oligarchia - власть немногих) - политический и экономический режим, господство, правление небольшой группы, а также сама такая группа.

Мнения авторов публикаций могут не совпадать с позицией редакции.

Поступившие в редакцию материалы не рецензируются и не возвращаются. За содержание рекламы редакция ответственности не несет. Товары, входящие в реестр товаров, подлежащих сертификации и рекламируемые в «Права потребителя», подлежат обязательной сертификации.



Учредители:

- «Пермская гильдия добросовестных предприятий»,
- Творческое объединение «Ермак»

Главный редактор **Антонина Невоструева**

Дизайн, компьютерная верстка - Игорь Липчанский

Адрес редакции: 614600, г. Пермь, ул. Седова, 22. Тел: (3422) 44-47-33, факс: (3422) 44-37-64.

Газета зарегистрирована в Уральском управлении Роскомпечати. Регистрационный номер Е-2028

Тираж 30000 экз.

Газета отпечатана в типографии ИПК «Звезда» Заказ № 4371.